

複数人数体制でのIRプレゼンテーション



- 現在の決算説明会は、古川社長がお一人で説明からQ&Aまで全てご対応されている状況
- IRチームのメンバーや事業部のご責任者と一緒に登壇し、役割分担されることをご推奨

複数人数での分担（素案）

- 決算説明：
コーポレート部門統括 前島専務
- 事業方針：古川社長
- Q&A対応：
営業統括 高木副社長
工作機械・生産統括 塚本専務
中国営業統括 黄専務



他社事例

- 東京応化工業
 - 社長、財務責任者、営業責任者...複数人で登壇。説明部分は録画、説明会ではQ&Aのみライブで対応
 - <https://www.tok.co.jp/ir/movie>
- Zホールディングス
 - YahooとLINEの両事業トップ、財務トップ、他が適宜分担して対応。Q&Aも含め全てアーカイブを公開
 - <https://www.irwebcasting.com/20220202/1/3d2d8a6a90/mov/main/index.html>
- クラウドワークス
 - 社長、副社長2人体制での役割分担。資料の読み上げではないポイント説明
 - <https://crowdworks.co.jp/ir/>

人員増強、外部リソースの活用



- すぐに他取締役の助力を仰ぐのが難しい場合でも、IRご担当者の同席や外部リソースの活用は検討の余地あり

その他のIR強化策

- 内部の人材活用
 - IRご担当の高木様、武田様はご説明もクリアで、投資家コミュニケーションの顔を果たされており、説明会をご担当頂くことにも違和感なし
- 外部からの新規採用
 - 近年では業種や規模の大小にかかわらず、IRは高度なコミュニケーション能力を要する戦略的ポジションとして捉え直されており、各社積極採用姿勢を強めている。LinkedInやみんせつなどの媒体を活用したリクルーティングに着手するの一手
 - <https://www.linkedin.com/jobs/view/2906269569>
 - <https://ir-career.com/>
- IR代行業者の活用
 - IR Japan https://www.irjapan.net/service/ir_sr/ir_explan.html
 - その他 <https://www.jira.or.jp/irservice/list>

投資家エンゲージメントの戦略多様化



日本市場、特に時価総額の小さい企業の世界の投資家からの注目度が極端に低下中。ありとあらゆる手段で打開せねば、業績が良くても、説明会で説明しても誰も見てくれない状況に陥るリスクが増大中。受け身のIRから攻めのIRへの転換要。

- 決算説明会一歩足打法から、研究所ツアー（例）及び技術説明会（例）など拡充
- 投資家と対談型の「経営の本質」説明会
（弊社でも設定可能「イハラサイエンス」※別途資料）
- 外部とのIRアドバイザー契約で戦略立案から実行まで一気通貫で
- スポンサードリサーチをさらに拡充（2社体制とすることでレポートを客観化）
- 上記を、外国人投資家に照準を合わせ多面展開することが必要。日本のIRサービス企業の弱みがある

DISCLAIMER



Hibiki Path Advisors Pte. Ltd.

Tel: +65 6931 3914

Email: info@hibiki-path-advisors.com

Website: www.hibiki-path-advisors.com

Address: 39 Temple Street, #02-01 Singapore (058584)

Capital Market Services License (Singapore) – CMS100710-1

■ Important Information: This document is prepared and issued by Hibiki Path Advisors Pte. Ltd. (HPA) and has not been reviewed by any regulatory authority. This document does not constitute an offer, recommendation or solicitation to buy or sell any security or enter into any other transaction. Its content must not be reproduced, distributed or transmitted without the prior written consent of HPA. Past performance is not indicative of future performance or returns. HPA does not guarantee or make any representations or warranties that any performance or returns referred to in this document will be achieved by the investment. This document contains general information only. HPA does not purport to provide any investment, financial, legal or other expert advice or recommendation in this document. You must not rely on this document as any such advice or any offer, recommendation or solicitation to buy or sell any security or to implement any investment strategy.